



FABEMI

# Un asociación sólida como el **hormigón**

*En 40 años, la empresa de Donzère ha sabido crecer, evolucionar, diversificarse y distinguirse en el universo más*

*bien tradicional y segmentado de los trabajos de construcción y obras públicas.*

*Con aproximadamente 480 colaboradores repartidos en 15 lugares de producción en el sudeste de Francia y 13 plataformas de distribución situadas en el resto del país, Fabemi crea y fabrica productos a base de hormigón utilizados en la construcción y acondicionamientos exteriores.*

*Volumen de negocios 2003: 115 millones de euros.*

**C**on la compra del Grupo Someag en 2001, Fabemi duplica sus efectivos, sus plantas y su volumen de negocios. La rapidez de reacción es una de las prioridades de la empresa. *“En nuestros establecimientos, la jerarquía tiene pocos niveles, esto facilita la circulación de la información, por lo tanto, la toma de decisión. La personalidad de Jean-Pierre Bedel, fundador y actual Director Gerente, es el origen de esta organización. El hombre es pragmático, de reacciones rápidas, a la vez accesible y discreto. Ha sabido insuflar estas cualidades a su empresa”,* estima Michel Tisseyre, Director general. Los Directores comerciales, como los responsables de producción,

trabajan casi en contacto directo con el Director Gerente. De la misma forma, los distribuidores envían ellos mismos sus pedidos, sin pasar por el servicio comercial que, por su parte, se dedica a contactar a la clientela para presentar los productos y a darle consejos a los responsables de decisiones, al igual que a los arquitectos o los paisajistas. Resultado, los pedidos se entran en tiempo real y aparecen inmediatamente en las pantallas de Norbert Dentressangle, socio de transporte y logística desde 1997.

Los bloques de hormigón se suministran en 48 horas a la zona de clientela (Sureste) y los productos para el medio ambiente a toda Francia en 4 días como máximo. Fabemi ha optado por una externalización de la función transporte,

privilegiando una colaboración de proximidad.

*“La integración de hombres de Norbert Dentressangle dentro de la vida diaria de Fabemi contribuye a la optimización de los plazos, continúa Michel Tisseyre. Las exigencias de nuestros clientes evolucionan, nuestros distribuidores trabajan en la actualidad en flujo tendido, los volúmenes transportados han aumentado considerablemente en estos últimos años y se multiplican por cuatro según las temporadas... Necesitábamos un socio capaz de adaptarse inmediatamente y en permanencia, que tuviera en cuenta la especificidad de nuestras problemáticas, más técnico en logística que transportista. Antes, recurrir a una multitud de transportistas locales impedía toda sinergia entre los sitios. Se imponía un enfoque más global, con un socio operacional en toda Francia.”* Esta primicia en el sector de la construcción y las obras públicas es el fruto del encuentro entre dos hombres, Jean-Pierre Bedel y Norbert Dentressangle. *“Los dos empresarios comparten una misma idea de la gestión de empresa, a escalas diferentes. Según su filosofía común, la empresa se construye a partir de los hombres, son ellos los que hacen la empresa.”*



**“Una relación que se hace de homigón!”**

## Al menos 60 semirremolques en permanencia en las carreteras

*De las 2 millones de toneladas de productos hormigón que cada año salen de las plantas, el 80 % se confía a transportistas, de ellos más de las dos terceras partes a Norbert Dentressangle. El resto es recuperado por los propios clientes. Fabemi ha revendido Celano Transports, adquirido con la Someag, al especialista de logística que así asegura su presencia en PACA.*

*La asociación Fabemi-Norbert Dentressangle, es:*

- dos Centros de explotación: 5 asalariados Norbert Dentressangle en el sitio de Donzère y 2 en el de Saint-Laurent-de-Mûre,
- 60 vehículos como promedio, hasta 80 en periodo picos de actividad, en entregas de obra y distribuidores, almacenes y plataformas de distribución,
- entregas por semirremolques de 25 toneladas, plataforma y con toldo, según los productos.

